

FNT Partner Program

Únase a la red de partners de FNT
y descubra nuevas oportunidades
de negocio.

Acerca de FNT

En FNT Software, creemos en las alianzas sólidas que impulsan la innovación y generan éxito mutuo. Al unirse a nuestro programa global de partners, obtendrá acceso a una solución potente y líder en el mercado

para gestionar infraestructuras de centros de datos, telecomunicaciones e IT empresariales, en la que confían los líderes del sector en todo el mundo.

500+

clientes utilizan FNT Command en todo el mundo

2.000+

proyectos de documentación implementados con éxito en los últimos 30 años

30+

años de experiencia

200+

empleados de FNT Software

80.000+

los activos de hardware, los servicios y las aplicaciones se encuentran en la biblioteca de componentes FNT

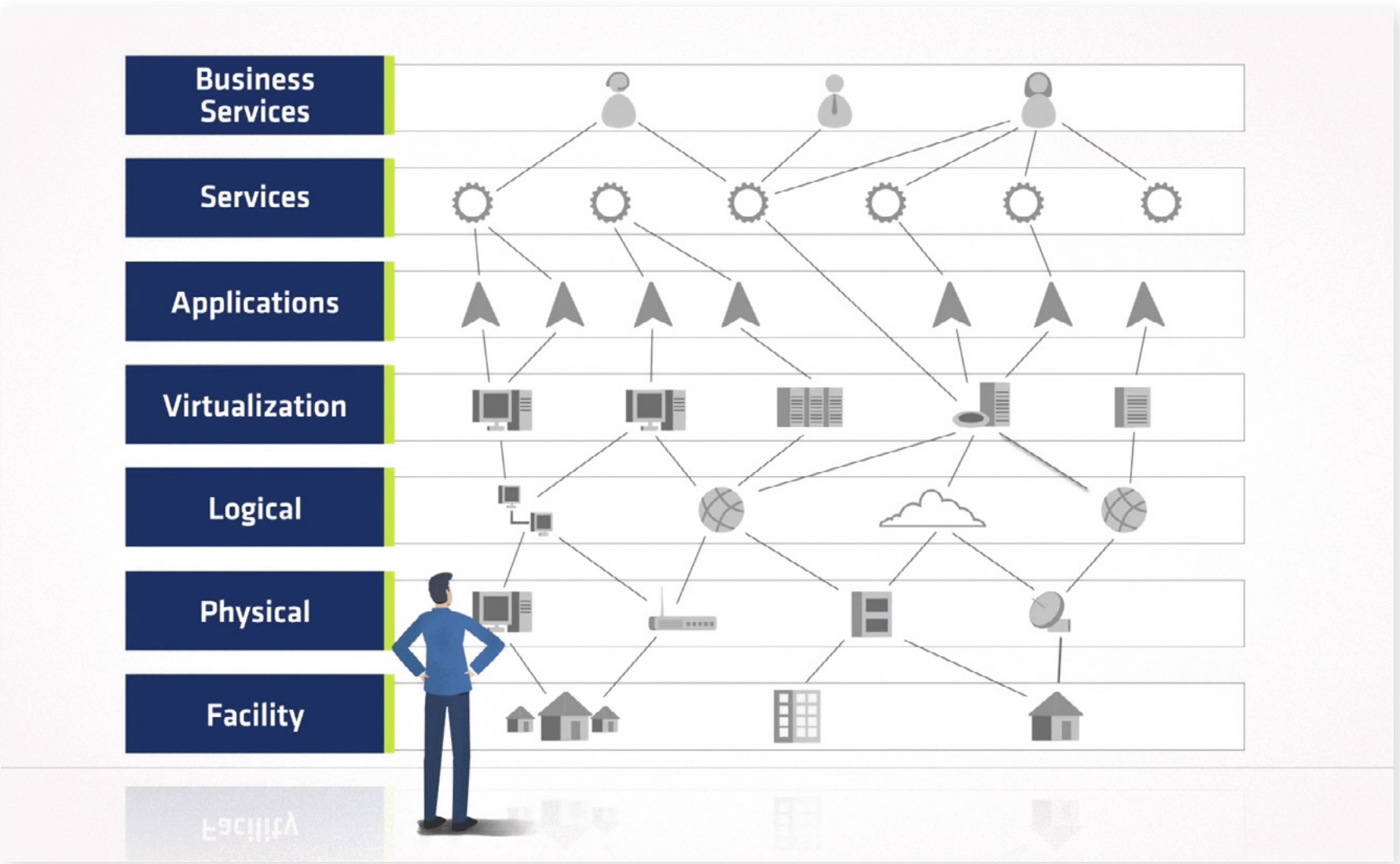
50+

partners en todo el mundo

- 01 **Acerca de FNT**
 - Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
 - Tipos de partners
 - ¿Cómo convertirse en partner de FNT?
 - Onboarding
 - Expectativas de la asociación mutua
 - Razones para convertirse en partner de FNT
 - Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

¿Desea ofrecer a sus clientes una solución integral que facilite la documentación y la gestión de infraestructuras complejas?

Ayude a sus clientes a pasar del caos a la claridad.



- ✗ Los datos están dispersos en silos organizativos
- ✗ Diversas fuentes de datos
- ✗ Alta complejidad de los datos
- ✗ Datos inconsistentes y de baja calidad

- ✓ Punto único de referencia fiable y holístico
- ✓ Alta transparencia y calidad de los datos
- ✓ Un gemelo digital de su infraestructura de IT, incluyendo activos físicos y virtuales y sus dependencias

- 01 **Acerca de FNT**
Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
Tipos de partners
¿Cómo convertirse en partner de FNT?
Onboarding
Expectativas de la asociación mutua
Razones para convertirse en partner de FNT
Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

Nuestros clientes

500+ clientes utilizan FNT Command en todo el mundo



Mercedes-Benz



Referencias, casos prácticos,
testimonios de clientes



// simplify complexity

- 01 **Acerca de FNT**
 - Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
 - Tipos de partners
 - ¿Cómo convertirse en partner de FNT?
 - Onboarding
 - Expectativas de la asociación mutua
 - Razones para convertirse en partner de FNT
 - Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

Crear beneficios: el objetivo del programa de partners de FNT

Con nuestra red de partners de alta calidad en constante crecimiento, ayudamos a clientes comunes de todo el mundo a documentar y gestionar sus infraestructuras de IT, centros de datos y telecomunicaciones de forma más eficiente. Desde la planificación, la documentación y la gestión integral hasta la automatiza-

ción y optimización de todos los procesos de IT, los partners de FNT utilizan los productos de FNT para ayudar a los clientes a alcanzar sus objetivos. Juntos, ofrecemos servicios empresariales profesionales y IT específicos que maximizan el rendimiento empresarial.

Ventajas clave de la colaboración con FNT



Estrategia «Partner First»

FNT da prioridad al éxito de los partners a través de una estrategia de red global, que ofrece acceso exclusivo a eventos para partners, fondos de marketing y conocimientos de primera mano sobre los productos.



Acelere el crecimiento de las ventas y los ingresos

Aproveche los descuentos, las fuentes de ingresos recurrentes y las oportunidades a través de servicios, mantenimiento y SaaS.



Alto potencial de venta cruzada

Acceda a múltiples oportunidades de crecimiento a través de un único punto de entrada con la FNT Command Platform.



Aumente los ingresos por servicios

Aproveche los servicios de consultoría, configuración e integración con nuestra FNT Command Platform, altamente adaptable.



Una asociación confiable y duradera

Disfrute de un apoyo constante y directo desde la incorporación hasta las ventas y más allá, fomentando una colaboración duradera.

01

Acerca de FNT
Nuestros clientes

02

Crear beneficios

03

El FNT Partner Program
Tipos de partners
¿Cómo convertirse en partner de FNT?
Onboarding
Expectativas de la asociación mutua
Razones para convertirse en partner de FNT
Nuestros partners

08

Únase a nuestro ecosistema de partners

El FNT Partner Program

Únase a una red global asociándose con una **plataforma de software de nivel empresarial probada** y utilizada por empresas líderes en todo el mundo. Nuestro **atractivo modelo de descuentos** y nuestro **marco flexible para partners** están diseñados para alinearse con su estrategia comercial y respaldar su enfoque único de comercialización.

Destaque en el mercado con nuestro **programa profesional de certificación de partners**, que le permitirá mostrar su experiencia y generar confianza entre los clientes. Desde el primer contacto hasta la entrega satisfactoria, le acompañamos en cada paso del camino, **ofreciéndole asistencia dedicada tanto durante la venta como durante la implementación**.

Asóciese con nosotros para impulsar el crecimiento conjunto del negocio, expandirse a nuevos mercados y lograr el éxito a largo plazo con una plataforma de software líder a nivel mundial.

FNT

// simplify complexity

01 | Acerca de FNT

Nuestros clientes

02 | Crear beneficios**03 | El FNT Partner Program**

Tipos de partners

¿Cómo convertirse en partner de FNT?

Onboarding

Expectativas de la asociación mutua

Razones para convertirse en partner de FNT

Nuestros partners

08 | Únase a nuestro ecosistema de partners

*FNT sigue una **estrategia que da prioridad a los partners** y pone un gran énfasis en las colaboraciones estratégicas, asegurándose de que los partners tengan lo necesario para crear y ofrecer valor de manera efectiva.*

Tipos de partners

Existen diferentes tipos de partners, dependiendo de la cartera y el campo de actividad. Además, nuestros partners tienen la oportunidad de seguir formándose a través de nuestra amplia oferta de formación y obtener certificados para diversas áreas de nuestra plataforma.



Referral

Presente nuestras soluciones en consultas y conversaciones con clientes potenciales. Los partners de referencia reciben una comisión por las licencias vendidas gracias a su recomendación.



Reseller

Partners de ventas autorizados que comercializan los productos FNT y proporcionan a los clientes asesoramiento experto sobre las ventajas y las posibles aplicaciones de la FNT Command Platform. Los distribuidores actúan como contactos cualificados para la venta y la búsqueda de soluciones.



Support Partner

Partners que ofrecen soporte de primer y segundo nivel. Procesan las consultas de los clientes, analizan y reproducen errores, resuelven problemas de configuración y realizan diagnósticos técnicos.



Services Partner

Partners especializados que ayudan a nuestros clientes con servicios de consultoría, instalación, migración de datos e integración de la FNT Command Platform con aplicaciones de terceros.



Solution Integration Partner

Partners tecnológicos y de soluciones que ofrecen software complementario a FNT Command y colaboran estrechamente con nosotros en las ventas. Juntos desarrollamos soluciones integrales y creamos nuevas oportunidades de crecimiento para ambas partes.

01

Acerca de FNT

Nuestros clientes

02

Crear beneficios

03

El FNT Partner Program

Tipos de partners

¿Cómo convertirse en partner de FNT?

Onboarding

Expectativas de la asociación mutua

Razones para convertirse en partner de FNT

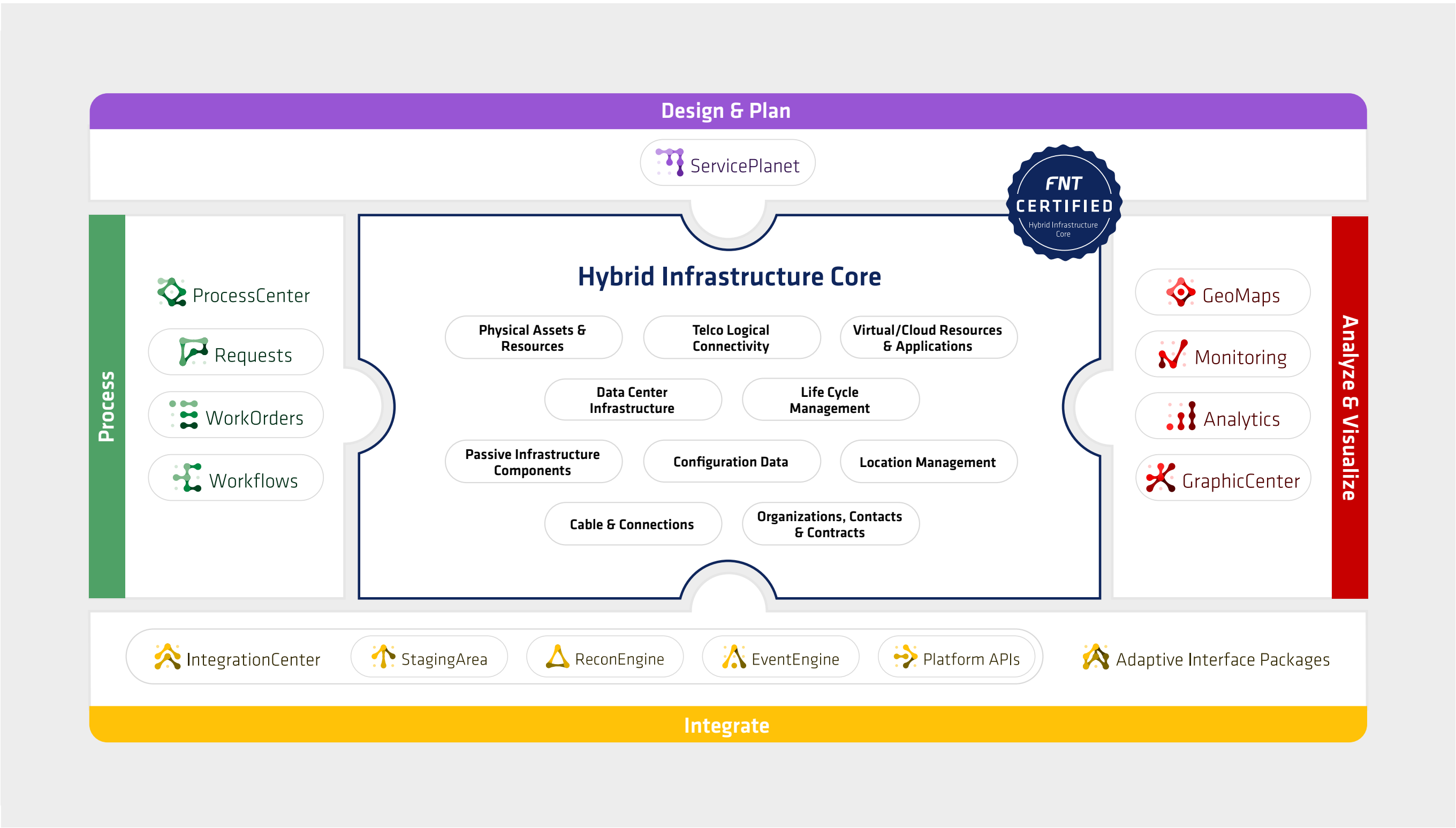
Nuestros partners

08

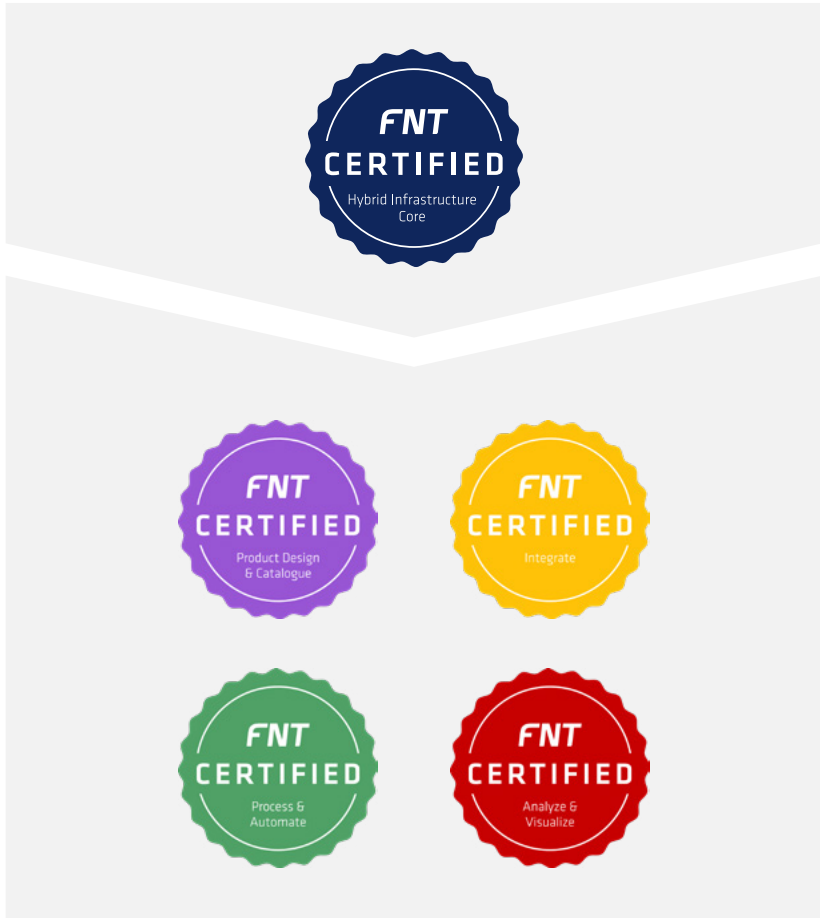
Únase a nuestro ecosistema de partners

¿Cómo convertirse en partner de FNT?

Dentro de nuestro Programa de partners de FNT, obtendrá la certificación clave que acredita su experiencia en el núcleo de infraestructura híbrida de la plataforma FNT Command.



Basándose en **la certificación clave**, puede obtener **certificados adicionales** específicos para **demostrar sus habilidades** y toda su gama de capacidades.



- 01 **Acerca de FNT**
Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
Tipos de partners
¿Cómo convertirse en partner de FNT?
Onboarding
Expectativas de la asociación mutua
Razones para convertirse en partner de FNT
Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

Hay **dos formas diferentes** de obtener la certificación como partner de FNT. En ambas categorías, recibirás **créditos de certificación** según criterios específicos.



- 01 **Acerca de FNT**
 - Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
 - Tipos de partners
 - Wie werde ich FNT Partner?**
 - Onboarding
 - Expectativas de la asociación mutua
 - Razones para convertirse en partner de FNT
 - Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

Onboarding

En tu camino hacia convertirte en partner certificado de FNT, te acompañamos y te ofrecemos un proceso de incorporación por fases con el objetivo de que consigas tu **primer acuerdo** y tu **primer éxito** lo antes posible.

Fase 1: Preparado para vender

Objetivos:

- Comprender las ventajas comerciales para sus clientes
- Capacitar a los partners para vender el software de FNT
- Adquirir los conocimientos básicos para poder realizar demostraciones

Recursos y actividades:

- Formación inicial sobre FNT
- Enfoque en cómo vender el software FNT con vídeos y presentaciones específicos para cada sector
- Información esencial sobre el modelo de licencia y el cálculo de precios
- Una amplia cartera de material de marketing y ventas
- Preparación para las demostraciones con rutas de clic listas para usar y un entorno de demostración basado en la nube
- Asistencia continua en ventas y preventa

Fase 2: Listo para entregar

Objetivos:

- Obtener la certificación oficial de partner de FNT
- Desarrollar habilidades para llevar a cabo un proyecto con éxito

Recursos y actividades:

- Finalización de las formaciones sobre productos de FNT Academy
- Cubrir los requisitos específicos del acuerdo y potenciar los conocimientos sobre los productos
- Entrega conjunta mediante la combinación de recursos del partner y de FNT para el primer acuerdo
- Aprovechar las plantillas y las mejores prácticas de FNT para entregar el proyecto con un enfoque conjunto basado en la larga experiencia de FNT

¡Consigue tu primer contrato!

¡Haz que tu primer proyecto sea un éxito!

01	Acerca de FNT Nuestros clientes
02	Crear beneficios
03	El FNT Partner Program Tipos de partners ¿Cómo convertirse en partner de FNT? Onboarding Expectativas de la asociación mutua Razones para convertirse en partner de FNT Nuestros partners
08	Únase a nuestro ecosistema de partners

Expectativas de la asociación mutua



01	Acerca de FNT Nuestros clientes
02	Crear beneficios
03	El FNT Partner Program Tipos de partners ¿Cómo convertirse en partner de FNT? Onboarding Expectativas de la asociación mutua Razones para convertirse en partner de FNT Nuestros partners
08	Únase a nuestro ecosistema de partners

Razones para convertirse en partner de FNT

Experiencia y fiabilidad

FNT lleva desde 1994 ayudando a clientes de los sectores de IT empresarial, telecomunicaciones y centros de datos a hacer crecer sus negocios. Nuestro éxito se refleja en nuestro rápido crecimiento y en nuestra creciente cartera de relaciones comerciales de alto perfil y larga duración. Nuestros partners se benefician de una excepcional fidelidad de los clientes y de nuestros productos de confianza.

Productos innovadores y un enfoque holístico

Con una amplia funcionalidad, productos innovadores y el modelo de datos integrado que constituye la base de la plataforma FNT Command, contamos con todos los recursos necesarios para dar soporte a nuestros clientes en una amplia gama de escenarios de uso en todas las áreas de IT empresarial, telecomunicaciones y centros de datos. Para nuestros partners, esto abre muchas oportunidades para ofrecer soluciones valiosas en el creciente

mercado de IT. Desde el cableado hasta la adquisición de datos y la gestión completa de la infraestructura de centros de datos, nuestro enfoque holístico beneficia a todos: a FNT, a nuestros partners y a nuestros clientes.

Enfoque en el cliente y los partners

Basándonos en nuestros muchos años de colaboración con clientes y partners, FNT ofrece productos de software diseñados específicamente para satisfacer las necesidades reales de las empresas y las tendencias emergentes del mercado. Como resultado, nuestros clientes pueden confiar en una funcionalidad probada basada en estándares de calidad claramente definidos.

Apoyo local

FNT colabora con partners a nivel local, ayudándoles a encontrar las formas más eficaces de desarrollar su negocio con un fuerte enfoque en la satisfacción del cliente. Esto significa que siempre



// simplify complexity

01	Acerca de FNT
	Nuestros clientes
02	Crear beneficios
03	El FNT Partner Program
	Tipos de partners
	¿Cómo convertirse en partner de FNT?
	Onboarding
	Expectativas de la asociación mutua
	Razones para convertirse en partner de FNT
	Nuestros partners
08	Únase a nuestro ecosistema de partners

nos esforzamos por proporcionar el mejor apoyo posible a nuestros partners mientras trabajamos para satisfacer las necesidades de nuestros clientes comunes.

 Formación completa y capacitación

Nuestro programa de capacitación específico para partners proporciona un acceso rápido a conocimientos especializados de alto nivel sobre los productos y servicios de FNT. Para ello, ofrecemos diferentes tipos de recursos y cursos de formación. Pero también capacitamos a nuestros partners en áreas relacionadas con las ventas mediante presupuestos de marketing conjuntos, el suministro de contenido de ventas e incentivos financieros para impulsar el crecimiento conjunto.

 Asistencia profesional para partners

Nuestro modelo de asistencia previa a la venta y ventas es una herramienta eficaz que nos ayuda a nosotros y a nuestros partners a alcanzar objetivos comunes. Ofrecemos a nuestros partners asistencia profesional durante la adquisición de oportunidades, la consultoría inicial, la implementación del proyecto y la fase de asistencia.



- 01 **Acerca de FNT**
Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
Tipos de partners
¿Cómo convertirse en partner de FNT?
Onboarding
Expectativas de la asociación mutua
Gründe für eine Partnerschaft mit FNT
- Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

Nuestros partners

Nuestra amplia red de partners abarca diversos sectores y todo el mundo. Nos complace contar con muchas empresas de renombre entre nuestros partners.

50+ partners en todo el mundo



Descripción general completa del partner



// simplify complexity

01

Acerca de FNT
Nuestros clientes

02

Crear beneficios

03

El FNT Partner Program
Tipos de partners
¿Cómo convertirse en partner de FNT?
Onboarding
Expectativas de la asociación mutua
Razones para convertirse en partner de FNT
Nuestros partners

08

Werden Sie Teil unseres Partner Netzwerks

Únase a nuestro ecosistema de partners

Lo que queremos lograr junto con usted:

-  **Generar valor conjunto** a través de consultoría, servicios y soluciones integradas que impulsen el éxito en la gestión de servicios de IT.
-  **Crecer juntos** reforzando la colaboración en ventas y marketing, y proporcionando una capacitación específica.
-  **Generar clientes potenciales** de alta calidad mediante actividades coordinadas de comercialización y campañas estratégicas.

-  **Expandirse a los mercados globales** dentro de los sectores de telecomunicaciones, IT empresarial y centros de datos.
-  **Ofrecer soluciones integrales** para los clientes combinando software, servicios y asistencia en un ecosistema perfecto.
-  **Capacitar a nuestros partners** para que construyan, gestionen y amplíen de forma independiente el éxito de su propio negocio con nuestra plataforma.



// simplify complexity

- 01 **Acerca de FNT**
 - Nuestros clientes
- 02 **Crear beneficios**
- 03 **El FNT Partner Program**
 - Tipos de partners
 - ¿Cómo convertirse en partner de FNT?
 - Onboarding
 - Expectativas de la asociación mutua
 - Razones para convertirse en partner de FNT
 - Nuestros partners
- 08 **Únase a nuestro ecosistema de partners**

FNT Software GmbH

IT-Campus 2-4

73479 Ellwangen, Germany

© 2025 FNT Software GmbH. All rights reserved. Trademarks and product names are the property of FNT GmbH and may be protected by law. The content of this document is subject to copyright law. Changes, abridgments, and additions require the prior written consent of FNT GmbH, Ellwangen, Germany. Reproduction is only permitted provided that this copyright notice is retained on the reproduced document. Any publication or translation requires the prior written consent of FNT GmbH, Ellwangen, Germany.



Falk Krebs | Director Partner Management

Phone: +49 (7961) 9039 - 2211

partnermanagement@fntsoftware.com