



## // Wir entwickeln Software mit Leidenschaft!

Mit unserer Software können Banken schneller Transaktionen ausführen, Flughäfen neue digitale Services für ihre Fluggäste bereitstellen, Automobilhersteller effektiver produzieren oder Telekommunikationsunternehmen reibungslos die neue 5G Technologie ausrollen. Wir bieten individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und spannende Aufgaben in einem internationalen Umfeld.

Wir suchen an unserem Hauptsitz in Ellwangen (Vollzeit) einen

## // Sales Development Manager - Hybrid Work (m/w/d)

### Auf Dich warten spannende Aufgaben:

- **Du bist unsere erste Stimme zum Kunden:** Du identifizierst neue Potenziale bei Bestands- und Neukunden – telefonisch, per E-Mail, in Online-Meetings oder über Social Selling
- **Du entwickelst Leads weiter** und begleitest sie bis zur Übergabe an den Vertrieb und baust so unsere Opportunity Pipeline nachhaltig aus
- **Du behältst den Überblick:** Du dokumentierst Deine Aktivitäten strukturiert im CRM und trägst messbar zum Vertriebserfolg bei
- **Du arbeitest eng mit Marketing & Vertrieb zusammen** – gibst wertvolles Feedback zu Kampagnen, schärfst Botschaften und erhöhst gemeinsam die Trefferquote

### Damit begeisterst Du uns:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung
- 1 – 3 Jahre Erfahrung in B2B-Leadgenerierung bzw. Software-Vertrieb (SDR/BDR, Inside Sales)
- Starke Kommunikation: Überzeugende Telefonpräsenz, aktives Zuhören und ein ausgeprägtes Serviceverständnis
- Erfahrung in der Nachfragegenerierung über Telefon, Online-Meetings und Social Media
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse



Offene  
Kultur



AVWL



Weiter-  
bildung



Flexible  
Arbeitszeiten



Gratis Getränke  
& Obst



Mobiles  
Arbeiten



Events &  
Sportangebote



Betriebliche  
Altersvorsorge

Gehe mit uns Deinen nächsten Karriereschritt und bewerbe Dich jetzt per E-Mail unter [career@fntsoftware.com](mailto:career@fntsoftware.com) mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines möglichen Starttermins.

Bei Fragen wende Dich bitte an Angelique Singer, Human Resources, 49 (0) 7961 9039-0