

The logo for FNT, consisting of the letters 'FNT' in a bold, blue, sans-serif font.

// simplify complexity

A photograph of a business meeting in a modern office. Three people are gathered around a table, looking at documents. The scene is overlaid with a semi-transparent image of a modern skyscraper. The lighting is bright and professional.

# FNT PARTNERPROGRAMM

ZUSAMMEN ZU MEHR VORTEILEN  
FÜR IHRE KUNDSCHAFT



## Gemeinsam Vorteile schaffen – das ist das Ziel des FNT Partnerprogramms

Mit unserem stetig wachsenden Netzwerk an hochqualifizierten Partnern unterstützen wir gemeinsame Kundenschaft auf der ganzen Welt dabei, ihre IT-, Data Center- und Telco-Infrastrukturen effizienter zu dokumentieren und zu verwalten. In der Planung und Dokumentation, dem Full-Service Management, sowie der Automatisierung und

Optimierung aller IT-Prozesse, setzen FNT Partner unsere Produkte ein und ermöglichen damit ihrer Kundschaft ihre Ziele zu erreichen. Gemeinsam liefern wir professionelle Business Services und zielgerichtete IT zur Maximierung der Unternehmensleistung.

## Die Partnerschaft mit FNT

Die Partner in unserem Netzwerk können sich auf eine umfassende Betreuung verlassen und profitieren von einer engen Zusammenarbeit. Mit der Etablierung von Touchpoints in verschiedene Bereiche der Organisation stellen

wir sicher, dass wir unseren Partnern die erforderlichen Ressourcen für alle möglichen Belange zur Verfügung stellen. Mit unserer langjährigen Erfahrung stehen wir jederzeit mit Rat und Tat zur Seite.



### Langfristige Kundenbeziehungen

Durchschnittlich  
20 Jahre



### Innovatives Produkt

Weltweit etablierte  
Software für DC, Telco  
& Enterprise-IT



### Persönlicher Support

Unterstützung in ver-  
schiedenen Projektsitua-  
tionen auf lokaler Ebene



### Marketing Force

Gemeinsame Marke-  
tingaktivitäten und  
Marketingbudget



### Verbindung zu FNT als Software-Lieferant

Direkter Kontakt,  
direkter Support, keine  
Umwege



### Ein zuverlässiger Partner

Vom Onboarding bis  
zum ersten Verkauf -  
und darüber hinaus!



### Enabling

Unterschiedliche und  
exklusive Partner-  
Trainingsprogramme  
und Inhalte



### Hohes cross-sell Potential

Ein Einstiegspunkt,  
mehrere Möglichkei-  
ten zu wachsen



## Partnertypen

In unserem FNT Partnerprogramm evaluieren wir gemeinsam mit unseren Partnern auf der Grundlage ihrer Fähigkeiten, ihres Portfolios sowie ihrer eigenen und der gemeinsam zu erreichenden Ziele, welchem Partnertyp sie

entsprechen. Je nach Einstufung in eine der vier Partnerkategorien erhalten unsere Partner ein maßgeschneidertes und zielgerichtetes Enabling-Programm mit unterschiedlichen Trainingsformaten und Inhalten.

### FNT | solution partner

**High-End-Partner**, die FNT Command in ihren eigenen Projekten implementieren. Sie verfügen über einen eigenen Vertrieb, eine Serviceeinheit und Support für FNT-Lösungen

### FNT | sales partner

Partner, die als **Empfehlungspartner oder Hauptauftragnehmer** fungieren, um Kundenschaft mit FNT zu verbinden

### FNT | service partner

**Partner mit spezialisierten Fähigkeiten** in Dienstleistungsaspekten, die das Produkt- und Service Portfolio von FNT ergänzen

### FNT | technology partner

**Partner mit eigener Technologie**, die mit FNT-Lösungen kombiniert wird, d. h. mit Hardware Devices und koexistierenden Systemen

Auf der Grundlage unserer Systemarchitektur gibt es mehrere Einstiegspunkte, an denen sich unsere Partnerunternehmen einklinken und Umsätze generieren können.

## Einstiegspunkte für Ihre Services

IT Product Design

Dokumentation  
& Planung

Visualisierung  
& Reporting

Operational Services

Implementierung  
& Integration

Data Processing /  
IT Product Delivery





## Gründe für eine FNT Partnerschaft

### ✓ **Erfahrung und Zuverlässigkeit**

FNT unterstützt seit 1994 Kunden aus den Bereichen Enterprise-IT, Telekommunikation und Rechenzentren beim Ausbau ihres Geschäfts. Unser Erfolg spiegelt sich in unserem eigenen schnellen Wachstum und unserem expandierenden Portfolio an hochkarätigen, langfristigen Geschäftsbeziehungen wider. Profitieren Sie als Partner von einer außergewöhnlichen Kundentreue und unseren bewährten Produkten.

### ✓ **Fokus auf Kunden und Partner**

Auf der Grundlage unserer langjährigen Zusammenarbeit mit Kunden und Partnern liefert FNT Software, die speziell auf die realen Geschäftsanforderungen und aufkommenden Markttrends abgestimmt ist. So können sich unsere Kunden auf bewährte Funktionalität, basierend auf klar definierten Qualitätsstandards verlassen.

### ✓ **Innovative Produkte und ein ganzheitlicher Ansatz**

Mit umfassender Funktionalität, innovativen Produkten und dem integrierten Datenmodell, das die Grundlage für die FNT Command Platform bildet, verfügen wir über alle Ressourcen, um unsere Kundenschaft in einem breiten Spektrum von Anwendungsszenarien in allen Bereichen der Enterprise-IT, Telekommunikation und Rechenzentren zu unterstützen. Für unsere Partner eröffnen sich dadurch viele Möglichkeiten, wertvolle Lösungen im wachsenden IT-Markt anzubieten. Von der Verkabelung über die Datenerfassung bis hin zum kompletten Data Center Infrastructure Management – unser ganzheitlicher Ansatz bedeutet, dass alle davon profitieren – FNT, unsere Partner und unsere Kunden.

### ✓ **Lokale Unterstützung**

FNT arbeitet mit Partnern auf lokaler Ebene zusammen und hilft ihnen, die effektivsten Wege zur Entwicklung ihres Geschäfts zu finden, wobei die Kundenzufriedenheit im Vordergrund steht. Das bedeutet, dass wir stets bestrebt sind, unseren Partnern die bestmögliche Unterstützung zu bieten, um die Bedürfnisse unserer gemeinsamen Kunden zu erfüllen.

### ✓ **Full Training und Enabling**

Unser partnerspezifisches Trainings- und Enablingprogramm bietet schnellen Zugang zu umfassendem Fachwissen über die Produkte und Services von FNT. Um dies zu erreichen, bieten wir verschiedene Möglichkeiten, wie Einführungssessions, modulare Trainings und Crashkurse. Aber auch in vertrieblichen Bereichen enablen wir unsere Partner durch gemeinsame Marketingbudgets, das Bereitstellen von Sales Content sowie finanzielle Anreize zur Förderung des gemeinsamen Wachstums und mehr.

### ✓ **Professioneller Partner Support**

Unser spezialisierter Pre-Sales-Support und unser Vertriebsmodell sind effektive Instrumente, die unseren Partnern und uns helfen, gemeinsame Ziele zu erreichen. Wir bieten unseren Partnern professionelle Unterstützung bei der Akquise von Geschäftsmöglichkeiten, der Erstberatung, der Projektumsetzung und der Supportphase.



## Unsere Kunden

Da wir die individuellen Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden genau kennen, können wir die bestmöglichen Produkte und Services anbieten. Fast die Hälfte der im DAX40 notierten Konzerne setzt heute schon die FNT Command Plattform ein. Zu unseren Kunden zählen

- Axel Springer
- Bayer
- Bundesagentur für Arbeit
- Bundeswehr
- Carl Zeiss
- Colt Technology Services
- Commerzbank
- Claro
- DC BLOX
- Digital Realty
- Fiserv
- Fraport
- GSI Helmholtzzentrum für Schwerionenforschung
- Haribo
- John Deere
- LVNL Flugsicherung Niederlande
- Mercedes-Benz Group
- NetCom BW
- Nokia Networks and Services
- ProSiebenSat 1
- Retelit
- Schweizerische Bundesbahnen SBB
- Siemens
- Singapore Telecommunications Limited
- S.W.I.F.T Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication
- Vodafone
- Volkswagen
- Zweites Deutsches Fernsehen





## Unsere Partner

Unser breites Partnernetzwerk erstreckt sich über verschiedene Branchen und den gesamten Globus. Wir freuen uns, dass wir viele namhafte Unternehmen zu unseren Partnern zählen können.



dcVue



NOKIA



... und viele mehr

**i** Möchten Sie neue, vielversprechende Geschäftsmöglichkeiten gewinnen und Vorteile für Ihre Kunden schaffen?  
**Werden Sie FNT Partner!**

Schreiben Sie uns!





## Über FNT

Die FNT GmbH mit Hauptsitz in Ellwangen (Jagst) vereinfacht mit ihrer FNT Command Platform das Management von hochkomplexen digitalen Infrastrukturen in Unternehmen und Behörden. Sowohl IT-, Telekommunikations- als auch Rechenzentrumsinfrastrukturen lassen sich mit der Cloud-fähigen „Software made in Germany“ effizient als Digitaler Zwilling erfassen und über alle Ebenen vom Gebäude bis zum digitalen Service dokumentieren. Die Software bietet zudem offene Schnittstellen und zahlrei-

che Funktionen, um Transformationen und Changes integriert zu planen, umzusetzen und zu automatisieren. Zu den Kunden von FNT zählen mehr als 500 Unternehmen und Behörden weltweit, darunter mehr als die Hälfte der im DAX-40 notierten Konzerne. FNT betreibt Niederlassungen an mehreren Standorten in Deutschland sowie in New York, London, Singapur und Timisoara und verfügt über ein internationales Partnersystem mit den marktführenden IT Service Providern und Systemintegratoren.

© Copyright (C) FNT GmbH, 2023. All rights reserved. The content of this document is subject to copyright law. Changes, abridgments, and additions require the prior written consent of FNT GmbH, Ellwangen, Germany. Reproduction is only permitted provided that this copyright notice is retained on the reproduced document. Any publication or translation requires the prior written consent of FNT GmbH, Ellwangen, Germany.